

Des produits de la mer sans culpabilité et guidés par des valeurs communes

Organic Ocean, de Vancouver, est le premier fournisseur mondial de produits de la mer à fournir une vérification de l'ADN des espèces qu'il vend et l'identification de la rivière d'origine pour le saumon pêché par les Premières Nations. Cela fait partie du programme d'assurance de la clientèle que les producteurs de produits de la mer et leurs partenaires partagent avec les valeurs d'une pêche responsable sur les plans environnemental et social, tout en s'efforçant de protéger la capacité de production de l'océan.

Lancée par des pêcheurs indépendants de la côte Ouest, Organic Ocean s'est associée aux partenaires des Premières Nations Harrison Salmon Producers et à la Upper Fraser Indigenous Sustainable Harvesters Association (UFISH) depuis 2014.

« L'histoire entre les pêcheurs commerciaux et les pêches autochtones remonte à il y a longtemps », reconnaît Dane Chauvel, fondateur d'Organic Ocean.

Pendant près de 100 ans, les Premières Nations ont été en grande partie interdites de pêche commerciale dans le Fraser et d'autres grandes rivières de la Colombie-Britannique. Beaucoup de choses ont changé depuis, principalement au cours de la dernière décennie, mais elles ont culminé avec l'entente historique de gestion collaborative du saumon du Fraser de 2019. En vertu de cette entente, Pêches et Océans Canada assurera la cogestion du saumon du fleuve Fraser avec le Conseil de gestion du saumon du Fraser, auquel participeront 76 Premières Nations.

Les pêcheurs commerciaux autochtones et indépendants partageaient également un problème commun, à savoir que leurs prises étaient sous-évaluées par la chaîne d'approvisionnement existante. Organic Ocean a adopté une nouvelle approche et développé un canal de commercialisation axé sur la fourniture de poissons et fruits de mer de marque de qualité supérieure aux chefs dans les restaurants et hôtels haut de gamme. Par la suite, l'entreprise a évolué pour inclure le marché de la vente directe

aux consommateurs par l'entremise du commerce électronique en ligne.

« Nous étions à la recherche d'une occasion de créer nos propres solutions logistiques en matière d'entreposage, d'emballage et de valeur ajoutée », explique Gordon Sterritt de l'UFISH. Organic Ocean voulait travailler avec les pêcheurs commerciaux des Premières Nations qui participent à l'Initiative des pêches commerciales intégrées du Pacifique de Pêches et Océans Canada afin d'appuyer des pêches durables sur le plan environnemental et commercialement viables pour les collectivités des Premières Nations.

Grâce au financement de cette initiative, Organic Ocean, Harrison Salmon Producers et UFISH se sont associés pour rouvrir la conserverie historique Paramount dans le cadre d'un projet de 14 millions de dollars visant la remise en état du secteur riverain de la pêche commerciale au port de Steveston à Richmond, en



Réouverture de l'historique conserverie Paramount. Mention de source : Harrison Salmon Producers



Mention de source : River Select Fisheries Cooperative

Colombie-Britannique. La conserverie patrimoniale, vieille de 80 ans, a été transformée en une installation moderne de transformation, d'entreposage frigorifique et de manutention du poisson qui sera bientôt agréée par le gouvernement fédéral. Cela permettra à Organic Ocean d'effectuer un traitement de bout en bout et d'accroître considérablement sa capacité d'exportation.

Selon M. Sterritt, les prises auparavant dévaluées par les gros acheteurs de poissons et fruits de mer sont maintenant recherchées dans le monde entier.

Pour en arriver là, les pêcheurs commerciaux des Premières Nations ont formé la River Select Fisheries Co-op pour travailler ensemble et s'appuyer sur une approche commune. « Lorsque nous sommes allés à la recherche d'un partenariat commercial, nous avons trouvé un partenaire qui partageait nos valeurs », dit-il.

La collaboration d'Organic Ocean avec Harrison et UFISH est « un heureux partenariat qui profite à toutes les parties », déclare M. Chauvel. Il attribue ce succès à leur engagement à améliorer le bien-être économique des pêcheurs et de leurs collectivités tout en assurant la stabilité à long terme de l'écosystème qui soutient ces pêches.

Dave Moore, directeur général de Harrison Salmon Producers, est du même avis : « La force de notre relation repose sur des valeurs communes. Organic Ocean agit comme mentor dans le développement des marchés, nous guidant sur le moment de promouvoir

un produit ou de ralentir et développer des marchés. Nous comptons sur sa capacité organisationnelle en matière de finances et d'administration. »

En retour, Harrison et UFISH, ainsi que toutes les autres entreprises de pêche commerciale des Premières Nations participant à la River Select Fisheries Co-op, fournissent à Organic Ocean une histoire unique à raconter au sujet de leurs produits sauvages qui soutiennent les communautés autochtones. « Notre relation referme la chaîne », conclut M. Moore.

M. Moore croit également que l'Initiative des pêches commerciales intégrées du Pacifique a fait du bien aux pêcheurs des Premières Nations. Non seulement le programme a-t-il fourni un financement essentiel, mais il les a aidés à se diversifier dans d'autres entreprises comme l'écotourisme.

« Puisque nous composons difficilement avec l'évolution de la pêche, nous n'aurions pas survécu sans cette initiative », déclare M. Moore.

Au Canada, les pêches autochtones jouent un rôle important dans de nombreuses communautés. Elles sont aussi l'un des principaux contributeurs aux revenus autonomes et à la création d'emplois.

Pratiques exemplaires :
Valeurs communes

